



Virtuoso y perfeccionista, las piezas que salen de su manos están consideradas como la quintaesencia del rifle de dos cañones.

Por Isabel de Quintanilla



Peter Hofer, de Ferlach Un romántico armero austríaco

i alguien piensa que este es un título inadecuado para un artículo que trata sobre armas en una revista de caza, es porque no ha conocido personalmente a uno de los más grandes artesanos del mundo de las armas, Peter Hofer, el romántico armero de Ferlach (Austria). Podía haber sido violinista, o un pianista importante, o tal vez pintor o escultor. Pero Peter Hofer puso su corazón y su romanticismo, su acelerado corazón juvenil junto con su saber hacer e inteligencia, en la fabricación de las armas de precisión siguiendo la tradición que existe en su ciudad natal, Ferlach, cuyas raíces se extienden mucho tiempo atrás, allá por el año 1558.

Desde aquella época la fabricación y el comercio crecieron con prontitud, y siglos después, sobre todo a partir de la Primera Guerra Mundial, es cuando los

rifles empezaron a cobrar importancia internacional. Comenzó de esta manera a crecer la fama de Ferlach en Austria, más tarde en Europa y finalmente en el mundo entero.

Durante muchos años las armas fabricadas en la pequeña ciudad austríaca,

hechas de forma totalmente artesanal, estaban dedicadas por lo general para reyes y emperadores, o para personas con un potencial económico muy alto al que sólo una minoría podía alcanzar. Estaban manufacturadas con tanta precisión, con tanto esmero y atención que

das y admiradas, avasallaron al mundo gran calidad de los productos que ofrecontando con el entusiasmo de los ex- cían. Por entonces el nombre de un jopertos, y esto llevaba a que cada círculo ven experto en el mundo de la fabricade especialistas tuviera un determinado ción de las armas empezó a ser conocicapítulo de preferencias. Con el paso do. Era Peter Hofer, nacido en Ferlach, del tiempo estos círculos de élite cultivaron una tradición y unos gustos prefe- zo personal, un puesto de honor en la renciales que encaminaban sus pasos galería de los grandes maestros armehacia los mejores fabricantes de Lon- ros. Peter se había graduado a la temdres, Lieja, Brescia o Ferlach. Pero a prana edad de 20 años como Maestro pesar de que en la actualidad casi todos los productos están fabricados con máquinas en una producción masiva, toda-

tardaban años en su fabricación. Cotiza- que abandonar el negocio a pesar de la quien supo ganarse, gracias a su esfuer-Armero en la conocida Academia de Ferlach, siendo el más joven de todos los maestros de la época. Era un mundo

Peter Hofer fabrica al año no más de cinco rifles de dos cañones y el tiempo empleado en uno de sus modelos especiales viene a ser de unas horas. El precio de la pieza más barata en rifle de repetición es de dólares.

vía las piezas bellas fabricadas a mano cobran un valor excepcional para quienes saben apreciar la perfección en los rifles de gran calidad. Pero como se suele decir que la tradición manda, la gente no sabía valorar a las nuevas generaciones de armeros y seguían soñando con las armas de los maestros famosos. La nueva generación parecía que no tenía cabida en un mundo donde, según las explicaciones que daban los armeros consagrados, el mercado ya está inundado y si, según su opinión, todo estaba hecho, ¿qué había de

muy duro para abrirse camino con tal medio de vida. Sin embargo, su entusiasmo, dedicación y amor a la profesión, le hicieron resistir y ganar la batalla con sus innovaciones e ideas de artesano joven v bien formado. Precisión, belleza y buenos materiales empleados fueron sus armas para resistir la contienda, que se presentaba dura. Enfrentarse a las tradicionales "reliquias" de una época donde se decía que "no había nada nuevo por ofrecer" era un reto. Peter Hofer explotó su imaginación e ideas al máximo y las convirtió en las más bellas obras de arte hechas en ace-

ro y madera que se hallan visto nunca. Además de las cuales referidas, Peter Hofer fue ad-

nuevo por ofrecer? Estos razonamientos y la falta de pedidos a las firmas de artesanos jóvene e innovadores, hizo que más de uno tuviera

experiencia

**HUNTERS • 77** 

## Al habla con el armero



Tuve la oportunidad de conocer y hablar con Peter Hofer durante la última Convención del Safari Club Internacional en Reno. Durante los días que dura el congreso aparentemente hay tiempo para todo pero la realidad es que no lo hay para nada, si uno quiere estar al día y conocer las ofertas que existen en el mercado. Así fue como, andando de aquí para allá, hice un hueco en el tiempo y pasé una tarde hablando con Peter Hofer. Efectivamente puedo decir que más me parecía estar hablando con un músico bohemio, un pintor de la nueva ola o un genial escultor que con un armero. Realmente quizás sea de todo un poco porque fabricar la báscula de uno de estos rifles, requiere una precisión como la que puede tener un solista al templar un Stradivarius; un artista cuando desea que los grabados del arma sean perfectos y un escultor al finalizar la pieza con líneas armoniosas. Reunidas estas cualidades en una, ¿me hallaba ante un armero?, ¿un soñador? Puede ser, pero también encontré en él el lado realista aunque un poco velado por el amor a su profesión.

Ante todo he de darle la enhorabuena por haber llegado a realizar su sueño y hacer de él su medio de vida. Es la forma de encontrar el equilibrio y de llegar a ser feliz en la vida.

P.- Tiene usted fama de ser uno de los fabricantes de armas más diferentes de otras? caros del mundo. ¡Tiene algo que decir a esto?

usted en cuenta el tiempo que tardamos en hacer una. Con alaunque, claro, trabajando todo el equipo en ella no se tarda tanto tiempo, si no, ¿qué cliente esperaría?, pero podemos decir que el precio puede ir desde 17.000 dólares hasta lo que el cliente desee.

P .- ; Cual es su principal mercado?

R.- En general todo el mundo pero si hablamos de prioridades está Argentina; y Europa.

P .- ¿Para qué clase de mercado?

R.- Es difícil decirlo, aunque básicamente suele ser para co-

P .- ¿Podría decirnos alguno de sus clientes?

(Aquí cambia el rumbo de la entrevista y el soñador y romántico armero se pone serio. Su profesionalidad no le deja hablar de los clientes).

R.- Cuando alguien me compra un rifle, "olvido" inmediatamente quién ha sido.

P.- Pero usted sabe perfectamente dónde se encuentra cada una de

R.- Efectivamente. Se dónde está cada una de las que han salido de mi casa. No me olvido de quién las tiene. ¿Sabe usted por qué? Porque amo mi profesión y, como consecuencia, amo las cosas que fabrico, así que, cuando un rifle sale de mi fábrica lo siento verdaderamente. Es como desprenderse de algo muy personal, de algo muy mío. Al fin y al cabo es razonable, porque lo he creado yo, ¿no?

P.- ; Qué particularidades tienen su armas, que las bace ser tan

R.- ¡Oh! Muchas cosas. Está la reducción de peso en donde R.- A las piezas que yo presento no se les puede poner pre- el calibre me lo permite por razones de seguridad. En eso escio: son demasiado bellas, más bien para coleccionistas. Tenga tamos batiendo récords. Fabricamos el rifle más ligero del mundo de cañón basculante con un peso de sólo 1,9 kilos, togunas de ellas se tarda el equivalente a ocho años y medio, do ello en acero puro. Por otro lado está el drilling con un sistema de cierre de doble acción y técnica especial de disparo, con un procedimiento de intercambio de cañones exclusivamente diseñado para este arma, todo ello con un peso de sólo 2,9 kilos. Esto no se puede encontrar en ningún lugar del mundo. Además tenemos un material especial, una pieza que se coloca en el hombro y reduce el impacto de retroceso del arma, algo muy apreciado por los deportistas que suelen disparar con mucha frecuencia.



Provisto de unos finos guantes de algodón, el armero enseña el magní millón de dólares al cazador Tony Sánchez Ariño.

cima del mundo de las armas, sobre to- mado equipo, tuvo como consecuencia do de los rifles de dos cañones. Era para él un mundo tan apasionante como lleno de posibilidades a la hora de comenzar la andadura que le llevó hasta el lugar que en la actualidad ocupa.

vio catapultada en corto plazo hasta la nos resultados que obtenía el bien forque, debido a la demanda, la fábrica original se quedara pequeña. La economía saneada de que disponía Peter Hofer en aquellos momentos hizo que se estableciera en un local mucho más apropiado

era esto lo que el artesano austríaco deseaba. Quería ver en manos de entusiastas deportistas sus rifles de dos cañones, los de cerrojo y los de gran calibre como una prueba de su trabajo al hacer realidad los sueños de muchos cazadores.

Tras finalizar la entrevista, juntos nos dirigimos desde Reno a Los Angeles, California, para participar en una cena privada en la magnífica residencia de los señores W. H. Tilley, Bill y Nadine, en Beverly Hills. No éramos más que una veintena de personas, entre ellas el destacado profesor R. L. Wilson, una autoridad mundial en armas, escritor consagrado que cuenta con una larga lista de libros publicados y a quien en los EE UU se le profesa un gran respeto.

Larry Wilson y el grupo de invitados tuvimos la oportunidad de contemplar de cerca y de tocar con nuestras manos el rifle estrella de la Convención: un .470 Nitro cuyo precio es de lares. No hay que decir que también fue la estrella de la cena, admirado hasta la



## La fama

Una vez adquirida tal reputación, comenzaron a venir los pedidos y con ellos la expansión del negocio y de las posibilidades de creatividad que tenía almacenadas en su más íntimo deseo de desarrollo y capacidad. Y unido a todo este conglomerado de circunstancias, llegó la fama.

Era como una cadena en que una cosa atraía a la otra. Según se iba conociendo más y más su nombre, los expertos artesanos dedicados cada uno a su especialidad deseaban trabajar con Peter. Grabadores, culateros y algunos de sus condiscípulos se unían a su equipo, pensando que trabajar a su lado era para ellos una gran reputación y su prestigio crecía al amparo del artesano que iba alcanzado gran nombre.

La alta calidad de las armas y los bue-

para los productos que vendía. En definitiva, el alto standard que consiguió, no sólo con su capacidad creativa sino con el trabajo del equipo de especialistas armeros, elevó los precios de las ar- con unos finos guantes de algodón. Pienmas a unos niveles impensables, teniendo en cuenta la manera de fabricarlas y algo se le estaría rompiendo dentro. Sin que se tardaba años en terminar un rifle.

Para darnos una idea de lo que puede costar, en tiempo, un arma de la firma P. Hofer damos a continuación unas cifras: Peter Hofer Gunsmaker fabrica al año frutar tocando un no más de cinco rifles de dos cañones y vertido en acero y madera. Creo que Peel tiempo empleado en uno de sus mo- ter estaría toda la noche sin dormir pa-

posteridad, como obras de arte, pero no en su vitrina en la República Checa!

saciedad por todos los presentes, comentado y tomado en las manos, con gran pesar de dueño, supongo, porque anteriormente siempre lo había visto coger so que al verlo pasar de mano en mano embargo, su profesionalidad y su vena de comerciante le hicieron estar a la altura de las circunstancias en aquel show privado y dejar que los invitados pudieran disdelos especiales viene a ser de unas sando la gamuza especial por la culata y horas, mientras que el precio de los cañones, antes de partir al día sila pieza más barata en rifle de repetición guiente con rumbo a Austria. Para finalidólares. De ahí en ade- zar y dada mi profesionalidad, no puedo lante. Las armas Hofer son como para decir más que el famoso rifle no llegó a tenerlas guardadas en una vitrina para la su destino en Ferlach. ¡Alguien lo colocó